

Government Degree College for Women

(Affiliated to Mahatma Gandhi University)
Ramagiri, Nalgonda, T.S - 508 001

Office : ☎ 08682-222689/690

Website : gdcts.cgg.gov.in/ramagiri.edu

E-mail : prl-gdcw-nlg-ce@telangana.gov.in

E-mail : officegdcw.nlg@gmail.com

Dr. Ghanshyam

M.A., M.Phil, Ph.D
Principal

DEPARTMENT OF ECONOMICS

FIELD VISIT TO VEGETABLE MARKET

PRAKASHAM BAZAR, NALGONDA

DATE: 21/08/2019

Department of Economics Government Degree College for Women, Nalgonda has organized a field visit to vegetable market at Praksham Bazar, Nalgonda on 21st August 2019. Total 107 students of various groups of B.A (EHP EM&TM, EPCA, EOC), have attended this field visit.

OBJECTIVES:

To under stand the maraketing system

To know about the mediators in vegetable market

To know the problems of sellers like perishability of vegetables, fluctuations in demand etc.

To under stand the price determination process

To under stand the behaviour of consumers

LIST OF THE STUDENTS

S.No	H.T.No	Name of the Student	Group & Year
1	17044012129001	AITHAGONI DHANALAXMI	B.A EHP EM
2	17044012129002	ALE MAHESHWARI	B.A EHP EM
3	17044012129005	BALEMLA MONIKA SELESS	B.A EHP EM
4	17044012129006	BASHIPAKA KRISHNAKUMARI	B.A EHP EM
5	17044012129007	BELLAPU SWATHI	B.A EHP EM
6	17044012129009	BOLLAM SAI CHAITANYA	B.A EHP EM
7	17044012129012	DASARI BHAVANI	B.A EHP EM
8	17044012129014	DHEERAVATH RENUKA	B.A EHP EM
9	17044012129016	GANTA MAMATHA	B.A EHP EM
10	17044012129018	KORRA PADMA	B.A EHP EM
11	17044012129023	MOLUGURI VANITHA	B.A EHP EM
12	17044012129024	MUSUGU DIVYA	B.A EHP EM
13	17044012129027	NEELAKANTAM MOUNIKA	B.A EHP EM
14	17044012129029	PALAKURI PRASHANTHI	B.A EHP EM
15	17044012129030	PAPPULA VAISHNAVI REDDY	B.A EHP EM
16	17044012129033	RAMAVATH SAIDI	B.A EHP EM
17	17044012129036	SRIPADA CHANDANA	B.A EHP EM
18	17044012129037	VANKUDOTHU SANDHYA	B.A EHP EM
19	17044012129038	VELADI UJWALAH	B.A EHP EM
20	17044012129502	BOJJA HEMALATHA	B.A EHP TM
21	17044012129503	BOMMARABOINA GOUTHAMI	B.A EHP TM
22	17044012129504	CHENAGANI JYOTHI	B.A EHP TM
23	17044012129506	DENDE MOUNIKA	B.A EHP TM
24	17044012129508	EERAMMA RAJITHA	B.A EHP TM
25	17044012129516	KAMBHAMPATI SHAILAJA	B.A EHP TM
26	17044012129517	KAMPATI MUTHYALAMMA	B.A EHP TM
27	17044012129518	KATHULA AKHILA	B.A EHP TM
28	17044012129519	MAHAMAD ARIFA	B.A EHP TM
29	17044012129523	PALLEGONI VANAJATHA	B.A EHP TM
30	17044012129524	POLE THULASI	B.A EHP TM
31	17044012129526	RAMAVATH DHANAMMA	B.A EHP TM
32	17044012129529	YAKALAPU BHAGYASRI	B.A EHP TM
33	17044012129530	ZOHA FATHIMA	B.A EHP TM
34	17044012352002	AMGOTHU PAVANI	B.A EPCA EM
35	17044012352003	AMGOTHU SARITHA	B.A EPCA EM
36	17044012352006	BANDARU BHAGYAMMA	B.A EPCA EM
37	17044012352007	BODA MOUNIKA	B.A EPCA EM
38	17044012352009	GUNDEBOINA MOUNIKA	B.A EPCA EM
39	17044012352010	ISLAVATH JAYA	B.A EPCA EM

S.No	H.T.No	Name of the Student	Group & Year
40	17044012352012	KOTHAPALLY SWETHA	B.A EPCA EM

41	17044012352015	NARSING PAVANI	B.A EPCA EM
42	17044012352019	PITTALA ANITHA	B.A EPCA EM
43	17044012352020	RACHAMALLA MALLIKA	B.A EPCA EM
44	17044012352021	RAJAPUTRA APOORVA	B.A EPCA EM
45	17044012352023	SK BHANU SULTHANA	B.A EPCA EM
46	17044012352024	SINGARAM KEERTHI	B.A EPCA EM
47	17044012352026	PODICHETI MAMATHA	B.A EPCA EM
48	17044012357901	AIYESHMA SHIREEN	B.A EOC UM
49	17044012357902	ALIYA TABASSUM	B.A EOC UM
50	17044012357903	ARSHIYA TABASSUM	B.A EOC UM
51	17044012357906	AYESHA	B.A EOC UM
52	17044012357907	FARHANA TABASSUM	B.A EOC UM
53	17044012357908	FARHA SULTANA	B.A EOC UM
54	17044012357909	FARHEEN	B.A EOC UM
55	17044012357911	HUMERA BANU	B.A EOC UM
56	17044012357914	MALEEHA TAMKEEN	B.A EOC UM
57	17044012357915	MUBEENA	B.A EOC UM
58	17044012357918	RAFFATHUNNISA	B.A EOC UM
59	17044012357920	SAMEENA	B.A EOC UM
60	17044012357923	SHABANA BEGUM	B.A EOC UM
61	17044012357925	SHAHEEN BEGUM	B.A EOC UM
62	17044012357926	SHAMEEM SULTANA	B.A EOC UM
63	17044012357928	UMME KULSOOM	B.A EOC UM
64	17044012357929	ZUBEEYA TABBASUM	B.A EOC UM
65	19044012129501	ADIMULLA SADHA	B.A EHP TM
66	19044012129502	ADLA SHILPA	B.A EHP TM
67	19044012129505	ANNAPURNA MEDI	B.A EHP TM
68	19044012129507	BHUKYA PRAMEELA	B.A EHP TM
69	19044012129508	BODA PAVANI	B.A EHP TM
70	19044012129510	BODA THRIVENI	B.A EHP TM
71	19044012129511	B. SHRAVANI	B.A EHP TM
72	19044012129512	BOLLAM CHAITHANYA	B.A EHP TM
73	19044012129515	BURRI JYOTHSNA	B.A EHP TM
74	19044012129520	D. SRAVANTHI	B.A EHP TM
75	19044012129521	DHARAVATH SWATHI	B.A EHP TM
76	19044012129524	GOGU USHASRI	B.A EHP TM
77	19044012129527	GUDISE LAXMI	B.A EHP TM
78	19044012129530	K. SANTHOSHA	B.A EHP TM
79	19044012129532	KASPARAJU MOUNIKA	B.A EHP TM
80	19044012129533	KATHULA HEMA	B.A EHP TM
81	19044012129536	KONDETI MOUNIKA	B.A EHP TM
82	19044012129537	KORIVI VASAVI	B.A EHP TM
83	19044012129539	LINGALA GOUTHAMI	B.A EHP TM
84	19044012129540	MACHARLA SHIREESHA	B.A EHP TM

S.No	H.T.No	Name of the Student	Group & Year
85	19044012129542	MALLEBOINA PAVANI	B.A EHP TM

86	19044012129543	MAMIDI POOJA	B.A EHP TM
87	19044012129545	MANTIPALLY PAVANI	B.A EHP TM
88	19044012129547	MD SAMREEN	B.A EHP TM
89	19044012129550	MORTHALA PRAGNA	B.A EHP TM
90	19044012129551	MUDIGA ASHWINI	B.A EHP TM
91	19044012129552	MUDIGA NAGALAKSHMI	B.A EHP TM
92	19044012129553	NAKIREKANTI SHIRISHA	B.A EHP TM
93	19044012129554	NAKKA SRAVANI	B.A EHP TM
94	19044012129558	NIRSANAMETLA PARVATHAMMA	B.A EHP TM
95	19044012129559	NUNE PRAMEELA	B.A EHP TM
96	19044012129560	PAGILLA SHIRISHA	B.A EHP TM
97	19044012129561	PALEPU LAKSHMI	B.A EHP TM
98	19044012129562	PANASA SRAVANI	B.A EHP TM
99	19044012129564	PANDULA SWATHI	B.A EHP TM
100	19044012129565	PASUPULETI MOUNIKA	B.A EHP TM
101	19044012129569	PILLI SWAPNA	B.A EHP TM
102	19044012129570	RAGIPANI VARALAKSHMI	B.A EHP TM
103	19044012129573	SURAVARAM PRAVALIKA	B.A EHP TM
104	19044012129574	UDUTHA RADHA	B.A EHP TM
105	19044012129575	VANAM MADHURI	B.A EHP TM
106	19044012129577	VEERABOINA BHAVANI	B.A EHP TM
107	19044012129580	YERRABELLY AKHILA	B.A EHP TM







REPORT OF STUDENTS ON FIELD VISIT

FIELD VISIT

VISITED PLACE :-

Vegetable Market,
Prakasham Bazar,
Nalgonda.

GROUP NAME : Godavasi

MEMBERS OF Godavasi Group :-

- ★ A. Maheshwasi
- ★ R. Apoorva
- ★ Nagamma
- ★ Manika
- ★ Navya
- ★ Priyanka

Present Market Situation- -and- -Vegetable Rates

- The production of vegetables in Suryapeta, Nalgonda and Yadadri - Bhongiri districts has increased tremendously.
- The requirement of vegetables for these three districts is 97,939 metric tonnes per year.
- About 45,000 metric tonnes to 50,000 metric tonnes of vegetables are being produced by the farmers in Nalgonda.
- The total cultivation area in Nalgonda has increased to 8,135 hectares in the year 2019, a significant jump from 6,000 hectares in 2020.

→ The Government has already started distributed subsidised vegetables seeds to farmers and taken steps to procure vegetables directly from farmers. THE GOVERNMENT WILL BEAR THE TRANSPORTATION COSTS.

THINGS TOLD BY A SELLER IN A VEGETABLE MARKET:~

⇒ Which vegetables are sold by you regularly.

Tomato, Potato, Peas, Cauliflowers,
Ladies finger, Bottle guard.

⇒ from where do he get vegetables:

Kanagal, Thippasathi, Bangalore, Koppolu
(Some vegetables from other states & also - districts)

⇒ What is the Daily Percentage of Wastage

from 100 kgs 10 kgs is wasted
and on sundays 15 kgs is
wasted.

⇒ Vegetables are cultivated by your own or you will get from the farmer

Actually they are exporting the vegetables from other districts and international places.

⇒ Loss and profit gained by the salesman

Consumers are getting more loss and

- more profit is gained by the Salesman.

Eg:- Onion whole sale rate 1kg - 53Rs/-
Market price 1kg - 70Rs/-

How much mediator and consumer
getting while selling & purchasing



Brinjal

farmer	Media -tor	Salesman	Consum- -er
1kg	1kg	1kg	1kg
10Rs/-	15Rs/-	20Rs/-	25Rs/-



Tomato

farmer mediator salesman consumer

1kg - 5RS/-	1kg - 10RS/-	1kg - 20RS/-	2kg -30RS/-
----------------	-----------------	-----------------	----------------



Potato

3bags 1kg -30RS/-	1kg -35RS/-	1kg - 40RS/-	2kg -60RS/-
-------------------------	----------------	-----------------	----------------



Carrot


farmer	Mediator	salesman	Consumer
--------	----------	----------	----------

1kg 30RS/	1kg- 40RS/	1kg-50RS/	1kg-55RS/
--------------	---------------	-----------	-----------



Onion

1kg- 53RS/	1kg- 60RS/	1kg-65RS/	1kg-70RS/
---------------	---------------	-----------	-----------

	former	Mediator	Salesman	Consumer
 <p>Ladies finger</p>	20 bags - 25 Rs/ - 1 Kg	1 Kg - 30 - Rs/	1 Kg - 35 Rs/	1 Kg - - 40 Rs/

క్షేత్రవర్కటం

క్షేత్రవర్కటం పరిచయం := యేను సందర్శించిన స్థలం లోని చరిత్ర బయోగ్రాఫ్ లో క్షేత్రవర్కటం మూలం.

→ యేను మహిళా దేశీ కళాశాలలో B.A. IInd year చదువుతున్నప్పుడు యేను ఆఫీస్ లోని విభాగం లోని ఆరుగురు యేను మూలం సందర్శించే వాళ్ళు.

→ యేను 6 గుర్తులుగా విభజించబడుతుంది

మీ గుర్తు [టేబుల్] పేరు := కృష్ణా

ఈ కృష్ణా టేబుల్ లోని సభ్యులు :=

- K. Sweetha
- N. Pavani
- P. Manasa
- X. BhagyaSai
- N. Lavanya
- Heena

→ మా Team లోని క్షేత్రవర్కటం మూలం లోని సభ్యుల అన్ని విషయాలను సందర్శించి తెలుసుకున్నాము.

క్షేత్రవర్కటం లక్షణాలు := యేను క్షేత్రవర్కటం మూలం లోని భారతీయ, సాంస్కృతిక వి విధంగా - ఉన్నాయి - తెలుసుకున్నాము.

మేము భిక్షువుల మీరెకట ని అమిత ధర్మ అధిగమి విషయ
ము

→ మేము మొదటగా వెళ్ళిన అమితం ధర్మం దగ్గర అధిగమ ప్రశ్నలు
అమిత ధర్మం పేరు :- మల్లేష్

1. మీరు ఏ క్షురగామలు అమితం?

1. కృత శ్రమ, చికిత్స శ్రమ, ఉదయ, యజ్ఞం, అల్లనట్టి,

2. మీరు క్షురగామలును సాంకేతికంగా పండిస్తారా?

అవును

3. మీకు క్షురగామలు ఎక్కడ నుండి వస్తాయి?

మృత్యు వేళ మధ్య వర్షం ద్వారా వస్తాయి.

4. మీకు క్షురగామలుగా లాభం, నష్టం ఎంత వస్తుంది?

ఒకటి క్షురగామలకు ఒకటి క్షురగామలకు విధంగా లాభం, నష్టం వస్తుంది.

అందులో 10 kg - లాభం కి

2 kg - నష్టం వస్తుంది.

లాభం అంటే ఎక్కువగా వేయి మొత్తం.

5. మధ్య వర్షం, పాత్ర తెలుసుకోవడం?

మధ్య వర్షం తెలుసుకోవడం, అమితం ద్వారా తెలుసుకోవడం వంటివి లాభం అంటారు - అవును.

→ వీరికి ఎక్కువ నష్టం ఉంది చరగాడు. వీరికి లాభం నాశనం ఉంది ఎక్కువగా ఉంటుంది.

6. ఈ క్షరగామలని westage నాణం ఎంత ఉంటుంది ?

westage నాణం - 5 నాణం.

ల్యాభం నాణం - 10 % ఉంటుంది.

7. Westage ఖరం ఎవరి పై పడుతుంది ?

Westage నాణం ఎక్కినగా ఉమ్మికా ద్వాకులపై పడుతుంది.

8. జాతాయ మ్యురెట్ ?

ఈ (పాంతం లిని పండుచి ఉ (పాంతం లిని ఉమ్మికా ఉమ్మికం, కండుగులు జరపడం జాతాయ మ్యురెట్ ఉమ్మికం.

9. అంతర్జాతాయ మ్యురెట్ ?

ఈ (పాంతం లిని పండుచి ఇతర దేశాలకు రవాణా జరిపించడానికి అంతర్జాతాయ మ్యురెట్ ఉమ్మికం.

10. Transport [అప్రోప్రియేట్ సెక్టర్] = రోడ్డు, రవాణా, రైల్వే, డ్రాకా వారు, వినుమతి, దిగుమతులు జరుగుతాయి.

11. ప్రొకీంగ్ మ్యురెట్ ?

మ్యురెట్ లిని క్షరగామలను వేరే రకాలగా ప్రొకీంగ్ చేయడం వాకి ఎక్కినగా ఉమ్మికా ఉమ్మికం. జరుగుతుంది.

12. Storage ఎక్కిన చేయడం ?

మ్యురెట్ లిని ఎక్కిన రకాల Storage చేయడం, వ్యాపి ప్రొకీంగ్ చేసి ఎక్కినగా Storage చేయడం జరుగుతుంది.

కొత్త (పాంతం) నుండి ముఖ్య (పాంతం) ఎక్కినగా రకాల ఉమ్మికా Storage చేస్తారు.

→ తెలుగు అసెంబ్లీ ఈ విధంగా స్వీకరించారు.

మధ్య వర్తక

→ వేరిటీ ఎల్వంటి క్రాఫ్ట్ సర్టిఫైడ్ అసెంబ్లీ ఉండదు.

→ ఎమేవగా వేరిటీ ల్యాబ్ ఉండాలి.

వారి దగ్గరగా సెల్ల్యూల, డిప్యూట్ అసెంబ్లీ ఎమేవగా ఉండాలి.

అమ్మకాలు

→ అమ్మకాలకు ఎల్వంటి ల్యాబ్ ఉండదు. అమ్మకాలు రైట్ (వేరిటీ క్రాఫ్ట్ సర్టిఫైడ్ మధ్య వర్తక దగ్గర నుండి కొనుక్కుంటారు.)

→ లైసెన్స్ గాని అమ్మకాలకు ఎల్వంటి ల్యాబ్ ఉండదు.

→ వేరిటీ ల్యాబ్ ఉన్న 10% (వారికే ఉండాలి).

సంవర్తన ఫలాల

మేము క్లెయిమ్ తెలుసుకున్న యాంబుల కంటే మేము బహు యాంబుల ఎమేవగా తెలుసుకున్నాము.

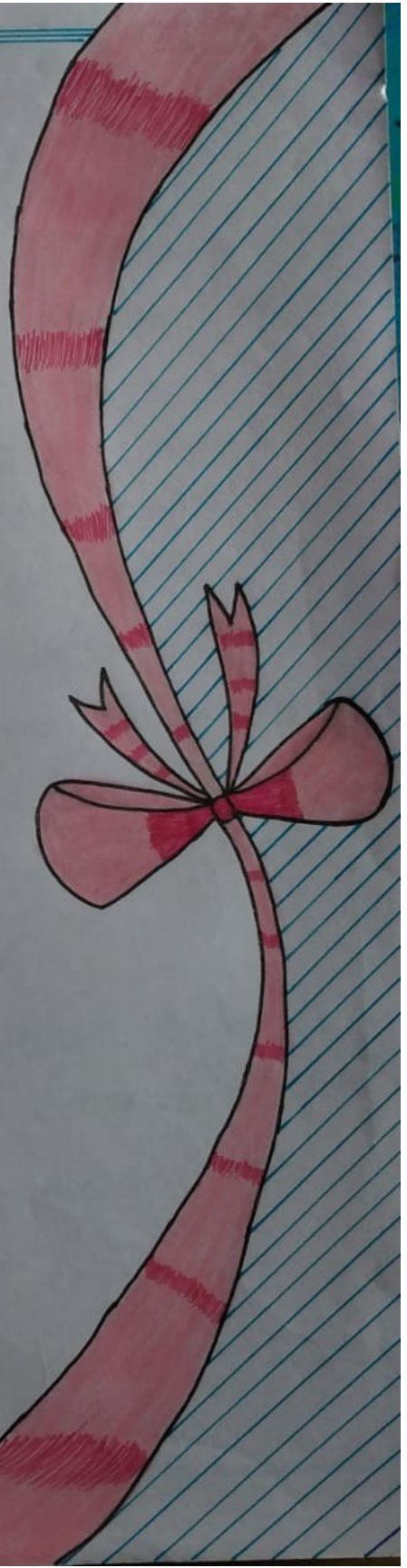
⇒ ಕುಳು ಕುಳು ಪೆರು :- "ಕಾವೇರಿ"

G. Harika

P. Vanajatha

D. Mounika

Y. Rupa Vathi



శ్రీ పర్వటన

→ పరిచయం :-

మహిళ డిగ్రీ కళాశాల "నల్లగొండ". అధ్యాపకులు, అధ్యాపక
-ల అందరూ కలిసి శ్రీ పర్వటనకు వెళ్లి మంచి భరణం గ్రహి
-లుగా అభివృద్ధి చెందినది.

మహిళ డిగ్రీ కళాశాల నుండి G.P.T మార్కెట్,
నుండి ముందే రద్దీకు ఎడమ వైపుగా ముందుకు నడవగా
పక్కా బయట లాగు కూరగాయల మార్కెట్ కు వెళ్ళాము.

అధ్యాపకులు గుప్పలుగా వెళ్లి వారందరూ కలిసి
కూరగాయల ఎంకే ట్యాంకులు [ఎగుమతులు, అనుమతులు]
గురించి, వాటి ఎంకే భరణ గురించి కొన్ని సమస్యలు తీసి
తీసుకున్నాము, ఆ కూరగాయలు తీసుకొని వారు, వారి ఎంకే
తీసుకున్నారు తీసుకున్నారు.

కూరగాయలు అనుమతులు పొందడం, మహిళాశ్రీ,
వైద్యులు వారి అన్ని చట్టాల నుండి కూరగాయల అనుమతు
లు చేసుకున్నారు తీసి, పలు చట్టాలకు అనుమతులు చేశారు.

⇒ కూరగాయలు ఊళ్ళెత్తులు - పుప్పొలు:-

* కూరగాయలు హెచ్చుతగ్గులు:-*

కాలిచ్చి బట్టి, వాతవలన బట్టి కూరగాయల యొక్క రేట్లు అధ్ధయిస్తారు.

శుభకాలాలకు కూరగాయలు ఊళ్ళెత్తులు ఎక్కువగా ఉండటం వల్లనూ కూరగాయలు భరలు చువరగా ఉంటాయి. ఇంకా వల్ల కూరగాయలు డిమాండ్ పెరుగుతుంది.

⇒ ఊళ్ళెత్తులు:-

రైతులు సేరుగా భిక్షు కూరలు తయారు కూరగాయలు సేరుగా మధ్య వర్షాల వల్లనూ ఉత్పాదకం బరుతుంది.

⇒ రైతులు, మధ్య వర్షాల మధ్య కూరగాయలు భరలు యొక్క ప్రాప్త్యాసం ఉంటుంది.

ఉదా:- ఈ క్రింది విధంగా కూరగాయలు భరలు అధ్ధయిస్తాయి - డం బరుతుంది.

No	రైతులూ,	మధ్యవర్షాలు	తేడా
01	టమాటం 10 రూ.	15 రూ.	5
02.	మిర్చి 20 రూ.	30 రూ.	10

⇒ ప్రాథమికంగా కూరగాయలు ఎటువంటి కూరగాయలు
కొనుగట చేసే షాపుల పై భారం వేయడం చురుగు
-తుంది.

⇒ వేస్ట్ ఎటువంటి ఉత్పాదకం వారు పైగా, కొనుగట
వారు పైగా వేస్ట్ భారం వేయవచ్చు.

⇒ కూరగాయలు ఎవరికి డిమాండ్ మరియు స్టాక్లు,
ప్యాకేజీ, ఉత్పాదకం సౌకర్యం మొదలగునవి అంతకు
బోతారు మార్కెట్లకు ఎంత సమర్థవంతంగా కట్టా
-చారు.

⇒ కూరగాయలు ఎవరికి డిమాండ్, సప్లయ్ అందించారు
మరియు ఎటువంటి రిజిస్ట్రేషన్ తప్పిపోవడం చురుగు
-తుంది.

⇒ సుందరమైన ఫలకాలు :-*

కూరగాయలు మార్కెట్లకు ఉత్పాదకం వారు
అందరూ సమాచారం సేకరించడానికి ఉత్పాదకం వారు
సహకరించారు.

⇒ జరుగుతున్న పూజనా, కొత్త మార్కెట్లకు భరణం ఎక్కువ
కావడం, తగ్గడం వాతావరణం పరిస్థితుల పై ఆధారం పడు
-తుంది.



TEAM :- GANGGA

1. S. Chandana
2. V. Ujjwalab
3. R. Kavitha
4. Masiha
5. Ayesha
6. L. Vasantha
7. Jaya

Signatures

S. Chandana

V. Ujjwalab

R. Kavitha

Masiha

Ayesha

L. Vasantha

Jaya

క్షేత్ర సందర్శన

→ BA డిగ్రీయి సువేత్తరం ఏద్యార్థినీలమీ మో అర్థశాస్త్ర విభాగంలీ మో ఉపాధ్యాయులలీ క్షేత్ర సందర్శన కు వెళ్ళడం ఒరిగింది. 'నల్లకొండలీని (పాకాసం బంజోరలీని కూరగాయల మార్కెటుకు సేర్కే వెళ్ళడం ఒరిగింది

Topic :- 'కూరగాయల ధరలు, ఆకుడి పోస్టుత్రులు, వాళ్ళి అమలకతలు, క్రొవగొలు ఎలా ఉన్నాయో గమనించడం ఒరి గింది.

→ మేము మార్కెట్ కూరగాయల గుంు చాలా అపయాలు తెలసుకోవడం ఒరిగింది. కూరగాయలు ఒకే అలంలీ ఏ ఏధంగా అమలకం ఒరుగుతుందో తెలసుకు న్నం. ధర ఒమ్మోం గుంు కూడి తెలసుకున్నం.

→ వాస్తవంకీ, కూరగాయలను అలవి నుండి వేరూ క్షే సేకరించడం ఒరిగింది అలా సేకరించ రుపంచు లీని అనేక యాంతర్లీ నాగులీకీ రువేసింబారు, బహుశ క్రి.పూ, 10,000 నుయి క్రి.పూ 7,000 మధ్య అలయి, క్రొత్త వోవసాయి ఒీవన అధానం అభివృద్ధి ఒందింది.

లక్షణాలు

కూరగాయల ధరల వదిదుడుకులకు గల కారణాలను గుర్తించడం ?

మీము బోకాకటా అని యోగదారుడి దగ్గరకు పోజ్ నష్టాల కూరగాయల ధరలను గమనించడం బోగింది. వారు ముకు

కూరగాయల ధరల గురించి చెప్పడం బోగింది.

కుదాపారణకు ఒమ్మలను తీసుకువచ్చి అయితే వారు యాని చెందుతున్నారు నుండి అగుమతి చేసుకుంటారు చెప్తున్నారు దీనిని బట్టి వారు "రైతుల కారు".

→ వారు అగుమతి చేసిన ఒమ్మలల్ని 3 కి. లోకి కనీసం 1 1/2 కి. వూడా అమ్మలం బుగుతుంది అయి!

అయితే వారు కొద్దివారికి నష్టాలకి విదురుకీవడం బుగుతుంది. అని ముకు చెప్తున్నారు.

→ మొం సన్న చేసిన యాని (హకారం) రోజు ఒమ్మలం కెని ధర 10 రూపాయలు

→ రోజు రోజుకీ ధర మూకెచ్చు అని చెప్తున్నారు.



మట్టపర్ల వాతను తెలుసుకోవడం?

మీ సరైన చేసిన మార్కెట్లో సైతులు లేరు. అనగా
లేరు ఇతర చారిత్రాలనుండి. ఈ కారణాలను
అనుమతి చేసుకుంటారా! బట్టి దీనిని బట్టి " జాతీయ
మార్కెట్ " గా మీ తెలుసుకున్నాము.

→ లేరు అనుమతి చేసుకున్న కారణాలు ఏదా
అయిన తె తెలుగువ ధర్మ అనుభవం వీరిన మట్టపర్లకి
ఎటువంటి సంబంధం ఉండదు. దీని భారాన్ని బరిచి
అనియోగి దారులై లేదా క్రిమినలు దారులై పడుతుంది.



→ మట్టపర్ల వాన సైతులు మరియు క రమేష్ వారికి
ఎంతో నష్టం జరుగుతుంది.

ఆకు కూరగాయలు

→ ఆకు పచ్చని కూరగాయలు తినటం చల్ల కళ్ళకు ప్రకాశం గా ఉంచుకోవటానికి సహాయ పడుతుంది.
 → ఆకు కూరగాయలు మూత్రానికి బలీ ఎక్కువగా ఉంటుంది.

వీక్షణం.

→ ఇది వీక్షణం తరచు నీటిలో తలుపులు ఇస్తూ మూత్రానికి సహాయం చేస్తుంది. తరచుగా తినండి. వీక్షణం తినండి.



పచ్చని పంటకొర్రంటం! ఈ ఆకుకూరగాయలు వాతావరణాన్ని బట్టి ఉంటుంది వీక్షణం చేస్తారు. ఉదాహరణకు: ఒక కట్ట 10 రూపాయలు కాంటే నాయుర్రం సమయానికి 10 రూపాయలకు రెండు కట్టలగా ఉంటుంది. తరచుగా తినండి సరకు చేకరి పడి సమయానికి మెత్తం సరకు ఉంటుంది వీక్షణంగా చూసుకుంటారు.
 → ఈ ఆకుకూరగాయలకు వీక్షణం అంటే ధర ఎక్కువగా ఉంటుంది!

→ కూరగాయలు. జీవక్రియలు వేగవంతం కాక బతువును తగ్గించడానికి సహాయం చేస్తుంది.

"పచ్చి ఆరవోకాయలు, మిరియాలు, ఈకలు, బఘల కూర వంటి ఆకుపచ్చని పదార్థాలు జీవక్రియలను మెరుగు పరుస్తాయి.

→ పండ్లు మరియు కూరగాయలు అలానుగుణంగా ఉత్పత్తి చేయడంతో, అనే మార్గాలకు వాడుక అవుతున్న ఉత్పత్తులు ఈయనం. అనేక ఉత్పత్తులను ఎనియోగ్ యుల దిమాండ్లకి ఉత్పత్తి లభిత సరిపోయే ఈ సమస్య రెండు అధులు సరిపెరియంబడింది.

→ అన్ని తరహా తాళి పండ్లు మరియు కూరగాయల హెచ్చకుండానుగా, మరు నేరుగా అభిరదలకు కావాలి

పరిశీలించి
అట్టి.

→ యితరంగా
కొంతమందికి
ప్రతిపండ్లు
యూనిట్లగా
ఇచ్చులు తప్ప
అని దయ
అ.



ECONOMICS - క్షేత్ర పర్యటన

- * మా Government Degree college for women లో యేమీ BA. II nd year లో చదువుతున్నాము. మా Economic subject భాగంగా మా విద్యార్థినులు అందరూ కలిసి క్షేత్ర పర్యటనలో భాగంగా కూరగాయల మార్కెట్ వెళ్ళడం జరిగింది.
- * మా విద్యార్థినులు క్షేత్ర పర్యటన కి 6 గ్రూపులుగా విభజించడం జరిగింది. ఆ గ్రూపులకి గణాంకం, వృద్ధి, నింపు, గణాంక, ప్రామాణ్యత మొదలైనవి వెళ్ళు వెళ్ళడం జరిగింది. అందులో మా గ్రూపు వెళ్ళు నింపు నది.
- * మా నింపు నది గ్రూపులో 6 గురు ఉన్నారు. అందులో

1. A. సుజాత	6. భాగ్యి
2. చ.క. భానుసుల్తాన	వెన్నెల
3. Md. ఆయిషా	
4. T. ఆపాణి	
5. P. మమత	

* **ఉద్దేశం :-** మా క్షేత్ర పర్యటనలో యేమీ మార్కెట్ లోని కూరగాయల ధరల పెరిచుకుటు, ధరల కారణాల గురించుకుటు, మధ్యవర్తుల పాత్ర తెలుసుకోవడం

* క్షేత్ర పర్యటన యెక్కడ ఉండవలసి :-

→ కూరగాయల మార్కెట్, ప్రకాశం బజార్, నల్లగొండ లోయోక్కరి క్షేత్ర పర్యటన జరిగింది.

```

    graph TD
      A[Government Degree college for women] --> B[Clock tower]
      B --> C[vegetable Market, Prakasham Bazar.]
      C --> A
  
```

* మధ్య వర్తల పాత్రను తెలుసుకోవడం :-

- యెమల సందర్భన మార్కెట్ లో మధ్యవర్తల పాత్ర ఎక్కువగా ఉన్నట్లు తెలుస్తుంది.
- మధ్యవర్తల సూక్ష్మ పరిగణన వినియోగదారుడు నష్టపోతాడు.
- Demand పరిగణన మధ్యవర్తి ఆ భారాన్ని వినియోగదారుడి పై నడుతాడు
- Demand తక్కువగా ఉన్నప్పుడు నిష్పక్షాన్ని రైతు పైకి నడుతాడు

* ఒక రోజు కూరగాయల ఉమ్మడి కాకపోతే ఆ నష్టం

- కూరగాయల మధ్యవర్తి దగ్గర కాసుగాలు చేసినప్పుడు 100% లో 10% నష్టం ఉంటుంది.
- ఆ రోజు కూరగాయల ఎక్కువగా ఉమ్మడి కాకపోతే ఆ రోజు నష్టం మొత్తం ఉమ్మడి దారుడి పై పడుతుంది.
- రోజూ కూరగాయల యొక్క డిమాండ్ ఎక్కువగా నష్టభరం కూడా అవుతుంది.

* నిష్పక్షం ఎవరిపై నష్టం పోవడం జరుగుతుంది :-

- (a) డిమాండ్ ఉంటే వినియోగదారుడి పై పడుతుంది.
- (b) డిమాండ్ లోకంలో రైతు పై పడుతుంది.

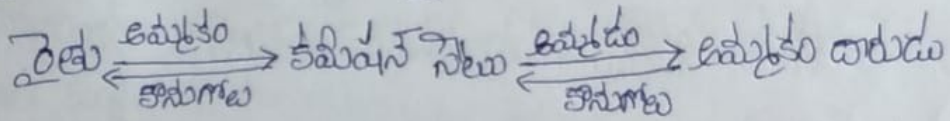
* మెము తిక్కడ ఉన్న వ్యాపారం చేసే వారిని తిక్కిన దుశ్చైలు :-

* మీరు రైతునా ?

లేదు, నెను రైతు కాదు. నెను ఉమ్మడిపు దారుడుని.

* మీరు ఈ కురగాడులు రైతు నుండి కొనుగోలు చేస్తారా ?

లేదు, మెము కమిషన్ నెలు దగ్గర కొనుగోలు చేస్తాము. వారు రైతు నుండి కొనుగోలు చేస్తారు.



* ఒక వేళ నన్ను కలిగితే దాని యొక్క నన్ను భరం ఎవరి మీద పడుతుంది ?

దాని యొక్క నన్ను భరం మొత్తం వనియోగదారు

* దాని వల్ల నన్ను ఎవరికి సంబంధం లేకుండా ఉంటుంది, దాని యొక్క ^{నన్ను} కారణాల వల్లనే గానీ మధ్యకత్తి నన్ను పోడు.

* ఈ ఆకుకూరలు ఎప్పుడు ఎక్కువ రేటుకి ఉమ్మడితారు ?

వర్షాలు పడి కర్రబైటో ఎక్కువ రేటు ఉంటుంది.

* ఈ ఆకుకూరలు ఎప్పుడు ఎక్కువగా ఉమ్మడికం పోతాయి ?

ఆదివారాలు, పండుగలు, ఫంక్షన్లు వగా జరిగే వారాలు ఉమ్మడికం పోతాయి.

* ఈ ఉల్లపాయల ఎక్కడ పండిస్తారు?

ఉల్లపాయలు మహారాష్ట్ర నుండి బీకానెర్ కి వస్తాయి.

* ఈ ఉల్లపాయల ఉమ్మడికంటే లాభం ఎంత ఉంటుంది?

1 kg - 1 Rs → లాభం

* ఉత్పాదకంగా ఛీజులు ఎలాగూడు పుల్ల లాభం వచ్చిందా?

లేదు. తెలుగు అరిగినప్పుడు loss వచ్చింది.

* రైతు నుండి కొనుగోలు చేసినప్పుడు మద్దతుకి కవీయన్ ఎంత ఉంటుంది?

రైతు - 100 Rs/-, కవీయన్ - 10 Rs/- → మద్దతు

* టమాటాలు మీరు ఎంతకొ కొన్నారు? ఎంతకొ ఉమ్మడించారు?

టమాటాలు :- 7 రూ॥ కొనుగోలు - 10 రూ॥ ఉమ్మడించారు

* మీరు కొనుగోలు చేసిన దాట్లను ఎంత నష్టం కలుగుతుంది?

100 kg - 10 kg వరకు నష్టం కలుగుతుంది.

* ఈ కూరగాయలు మీకు ఊరి నుండి ఎక్కువగా వస్తాయి?

కూరగాయలు ఎక్కువగా హైదరాబాద్ నుండి వస్తాయి.

* మీకు ఈ కూరగాయల మొత్తం ఉమ్మడి పోయిన రోజుకి ఎంత విగులుతుంది?

ఈ కూరగాయలు మొత్తం ఉమ్మడి ఆరుదాత మీకు లాభం ఏమి విగులుతుంది లేదు. మద్దతుకు, మా దగ్గర ఏమి చేసే సౌకర్యాలను సరిపోతుంది.

* కారగాయల మార్కెట్ రకాల్ని అంబనా వేయడం :-

- Supply ఒక దగ్గర, demand ఒక దగ్గర ఉంటే దానిని "ప్రాంతీయ మార్కెట్" అంటారు.
- Supply వివిధ రాష్ట్రాల నుండి జుని demand ఒక దగ్గర ఉంటే దానిని "జాతీయ మార్కెట్" అంటారు.

* జాతీయ మార్కెట్ గల కారణాలు :-

- Transport సౌకర్యాల పెరగడం, రవాణా భద్రతలు కల్పించడం.
- Packing సౌకర్యాలను మెరుగుపరచడం
- storage వసతులు అభివృద్ధి అవడం

→ Transport :-

- Transport అనే సౌకర్యాల పెరగడం వల్ల రవాణాలు రాష్ట్ర, రాష్ట్రాల మధ్య, మొదలైన వాటి ద్వారా ఒక ప్రాంతం నుండి మరొక ప్రాంతానికి ఎగుమతులు, దిగుమతులు జరుగుతున్నాయి.

→ Packing :-

- ఉత్పత్తి Packing చేసే పద్ధతుల ద్వారా కారగాయలు మార్కెట్ జరిగిన స్థలం జరిగకుండా సురక్షితంగా ఉంటాయి.

→ Storage :-

- Storage వల్ల ఏ ఇబ్బంది లేకుండా నిల్వ చేయటం వాటిని ఉత్పాదక దేవాలయాల (ఉత్పాదక) నిల్వ చేయడానికి ఉపయోగ పడుతుంది.

* 1. రైతు :-

- ఆను పండించిన పంట లాభం తిండి మధ్యవర్తులు తక్కువం చేయగలరని
- రైతు తిండి దాని కంటే తక్కువ లాభం ఉంటుంటున్నాడు.
- లాభం కన్నా నష్ట భారాన్ని ఎదుర్కొంటున్నాడు.

* మధ్యవర్తులు :-

- రైతు యొక్క పంటను తక్కువం దారుడి చెప్పటానికి భావిత వహించా యాడో ఈ మధ్యవర్తు.
- నష్ట భారాన్ని రైతు లెదా వినియోగదారుడికి, లాభాన్ని ఆను వహిస్తాడు.
- నష్ట భారానికి మధ్యవర్తుకి ఎలాంటి సంబంధం ఉండదు.

* తక్కువం దారుడు :-

- రైతు పండించిన పంటను మధ్యవర్తు ద్వారా కొనుగడు చేస్తాడు.
- కొనుగడు, తక్కువలలో వచ్చే లాభం, నష్టాలను తక్కువదారుడు ఎదుర్కొనల్సి ఉంటుంది.

* వినియోగదారుడు :-

- మారెకెట్ ద్వారా కూరగాయల కొనుగడు వచ్చే నష్టాలకు భావిత వహిస్తాడు.

* దిని ద్వారా మోటు నెచ్చుకుంది :- సందర్భన ఫలతలు

- మారెకెట్ ను సందర్భించడం ద్వారా రైతు లాభం కన్నా నష్ట భారాన్ని ఎదుర్కొంటున్నారని అర్థం అవుతుంది. మరెయి ఈ మారెకెట్ల ద్వారా మధ్యవర్తులు ఎక్కువ లాభాన్ని పొందుతున్నారు.